

Fixed Income IR: The dark side of the moon?

Prof. Dr. Heinrich Degenhart

Leuphana Universität Lüneburg, Mitglied im wissenschaftlichen Beirat des DIRK

Dr. Stephan Lowis

RWE AG, Leiter Investor Relations, Mitglied im Vorstand des DIRK

Dr. Olaf Streuer

HCI Capital AG, Leiter Unternehmenskommunikation / Business Development, Mitglied im Vorstand und im wissenschaftlichen Beirat des DIRK

DIRK Konferenz 2011

Frankfurt am Main 06. Juni 2011

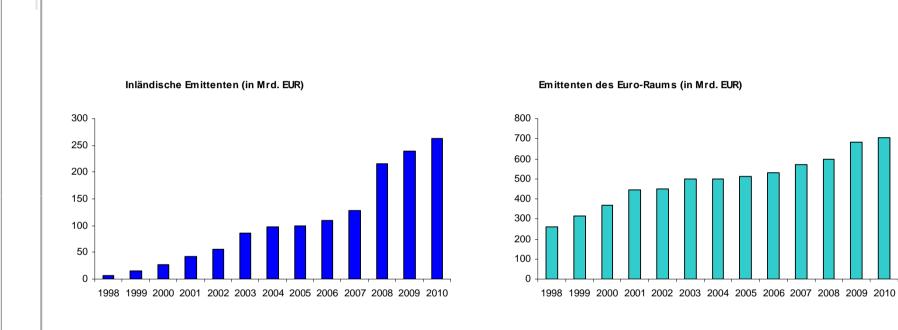


Agenda

- 1. Bewegung auf der Fixed Income-Seite aktuelle Entwicklungen (Dr. Olaf Streuer)
- 2. Fixed Income IR State of the Art: aktuelle Studienergebnisse (*Prof. Dr. Heinrich Degenhart*)
- 3. Fixed Income IR Grundsätze und Praxiserfahrungen (*Dr. Stephan Lowis*)

Das Umlaufvolumen an Corporate Bonds ist in den vergangenen zehn Jahren stetig gestiegen.





Quellen: Deutsche Bundesbank, Europäische Zentralbank, * Daten jeweils per 31.12.

Hohe Marktpräsenz am oberen Ende ... Exemplarisch: Euro-Anleihen der DAX 30-Unternehmen

₹	K
	Deutscher Investor Relations Verband e.V.

	Emissions-	Er	Emittenten-Rating			
	volumen*					
Emittent	(in Mio. EUR)	S&P	Moody's	Fitch		
Adidas	500	-	-	-		
BASF	8.900	A+	A1	-		
Bayer	5.600	A-	A3	-		
BMW	16.700	A-	A3	-		
Daimler	14.200	BBB+	A3	BBB+		
Deutsche Börse	1.200	AA	-	-		
Deutsche Lufthansa	2.900	BBB-	Ba1	-		
Deutsche Post	1.605	BBB+	Baa1			
Deutsche Telekom	19.550	BBB+	Baa1	BBB+		
E.ON	13.982	Α	A2	-		
Fresenius	2.275	BB	Ba1	BB		
Fresenius Medical Care	850	BB	Ba1	BB		
HeidelbergCement	6.030	BB	Ba2	BB+		
Henkel	3.640	A-	A3	-		
K+S	750	BBB	Baa2	-		
Linde	4.000	A-	A3	-		
MAN	1.500	BBB+	A3	-		
Merck	4.950	BBB+	Baa2	-		
Metro	4.550	BBB	Baa2	-		
RWE	13.118	Α	A2	-		
SAP	2.200	-	-	-		
Siemens	11.050	A+	A1			
ThyssenKrupp	3.750	BB+	Baa3	BBB-		
VW	20.340	A-	A3	-		
Summe / Durchschnitt	164.140	BBB+	Baa1	BBB-		

- Fast alle Industrieunternehmen im DAX 30 (24 von 26) sind mit Anleihen am Kapitalmarkt präsent
- gesonderte Rubrik für Fixed Income bei (fast) allen Unternehmen auf den IR-Seiten etabliert
- fast alle haben
 mindestens ein externes
 Rating einer internatio nalen Ratingagentur

Quelle: Informationen der Emittenten von den IR-Seiten der Homepage bzw. aus Finanzberichten

^{*} Nur in Euro emittierte Anleihen



... steigende Marktpräsenz am unteren Ende Exemplarisch: Emittenten im Bondm-Segment

	Emissions-			
	volumen (in	Emittenten-	Rating-	
Emittent	Mio. EUR)	Rating	Agentur	
3W Power Holdings S.A.	100	B-	S&P	
Air Berlin PLC	350	-	-	
Albert Reiff GmbH & Co. KG	30	BBB-	Creditreform	
CENTROSOLAR Group AG	50	BBB	Creditreform	
Dürr AG	225	-	-	
German Pellets GmbH	75	BBB	Creditreform	
Joh. Friedrich Behrens AG	18	BB-	Creditreform	
KTG Agrar AG	50	BBB	Creditreform	
MAG IAS GmbH	50	BB+	Creditreform	
Nabaltec AG	30	BBB-	Creditreform	
Payom Solar AG	50	BBB	Creditreform	
Rena GmbH	75	BB+	Euler Hermes	
SIC Processing GmbH	80	BBB+	Creditreform	
Solarwatt AG	25	BB+	Creditreform	
Uniwheels Holding GmbH	50	BB+	Creditreform	
Windreich AG	50	BBB	Creditreform	
Summe / Durchschnittswert	1.308	BBB-		

- Neue Börsensegmente, wie z.B. Bondm (s. Tabelle), ermöglichen Emissionen unter 100 Mio. EUR mit kleiner Stückelung und Privatinvestoren als neuer Zielgruppe
- Rund die Hälfte der Bondm-Emittenten sind Debütanten an der Börse
- Dreiviertel der Bondm-Emittenten haben IR-Seiten auf der Homepage
- Fast alle Bondm-Emittenten mit externem Rating, davon nur eins von einer internationalen Ratingagentur

Quelle: Informationen der Emittenten auf den Internetseiten von Bondm (Börse Stuttgart) bzw. Pressemitteilungen der Emittenten

Einige Kuriositäten am Rand des Kapitalmarktes: Fan-Anleihen, Fitness-Anleihen und ähnliche Erscheinungen ...



- In der Regel ausschließlich an Privatinvestoren (Fans, Kunden etc.) gerichtet
- In der Regel keine Börsennotierung
- Transparenz und Offenheit?
- Risikoadäquates Pricing?
- Ein Beispiel ...







Wer HERTHA BSC unterstützt, kann sich auf drei Dinge verlassen:

Erstens gibt es das Geld komplett zurück, zweitens mit den vereinbarten Zinsen und drittens sind Ihnen die Spieler, die Trainer, das Management, die Mitglieder – kurz der ganze Verein – sehr dankbar. Bei der HERTHA BSC-Anleihe handelt es sich um eine festverzinsliche Inhaberschuldverschreibung. Sie erhalten attraktive 5 % Zinsen pro Jahr, wenn Sie HERTHA BSC durch die Zeichnung der Anleihe für sechs Jahre Ihr Geld zur Verfügung stellen. Am 15. November 2016 erhalten Sie dann den jeweiligen Nennbetrag Ihrer Urkunden wieder zurück zuzüglich der Zinsen, die nachträglich jeweils am 15. November eines jeden Jahres zahlbar sind. Ihre Schmuckurkunden in Form der Zinscoupons und des Wertpapiermantels können Sie zur gebührenfreien Auszahlung Ihrer Zinsen und Ihres Kapitals einfach in einer Filiale der Berliner Volksbank vorlegen. Gebühren fallen lediglich an, wenn Sie andere Banken und Sparkassen dafür aufsuchen. Falls Sie Ihr Wertpapierdepot nutzen sollten, erfolgt die Zahlung der Zinsen und die Rückzahlung des Nennbetrages automatisch auf Ihr Depot.

Verzinsung: 5 % p.a.

Stückelung: 100 € / 500 € / 1.892€

Mindestanlagebetrag: 100 Euro

Zinstermine: jeweils am 15. November, erstmals 15. November 2011

Laufzeit: 15. November 2010 bis 15. November 2016

Ausgabebetrag: Zum Nennbetrag, bei Schmuckanleihen zzgl. Herstellungskosten

Ausgabevolumen: 6 Millionen Euro

ISIN: DE000A1EWTF1

November 2010 bis voraussichtlich 31.01.2011



Fixed Income IR gewinnt an Bedeutung!

- Diversifikation der Fremdfinanzierung wird für die Unternehmen zunehmend wichtiger
- Bondinvestoren erwarten die gleiche Aufmerksamkeit wie Aktieninvestoren
- Auch nicht börsennotierte Fremdfinanzierungen erfordern eine laufende und umfassende Finanzkommunikation
- Die Vertrauensfrage: Das Prinzip der offenen, glaubwürdigen, nachhaltigen und transparenten Kommunikation ist entscheidender Erfolgsfaktor für die Unternehmensfinanzierung auf der Eigen- und Fremdkapitalseite.
- Das Zukunftspotenzial für die kapitalmarktorientierte Unternehmensfinanzierung ist groß – es sollte nicht verspielt werden!



Agenda

- 1. Bewegung auf der Fixed Income-Seite aktuelle Entwicklungen (*Dr. Olaf Streuer*)
- 2. Fixed Income IR State of the Art: aktuelle Studienergebnisse (*Prof. Dr. Heinrich Degenhart*)
- 3. Fixed Income IR Grundsätze und Praxiserfahrungen (*Dr. Stephan Lowis*)

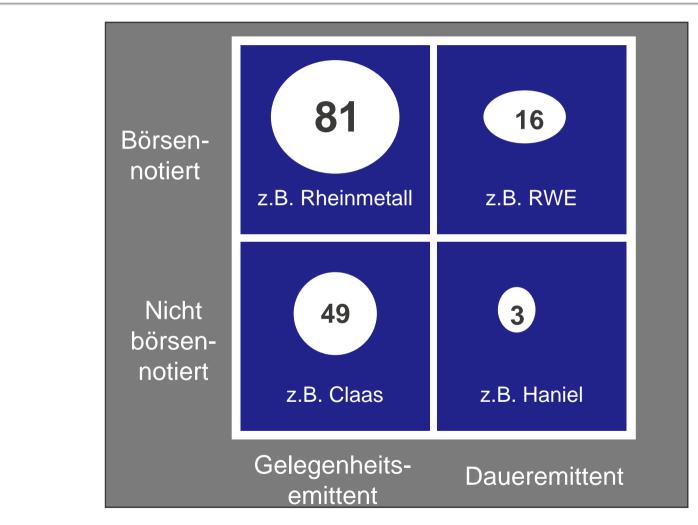
Zwei Untersuchungen geben einen Einblick in den Stand der Fixed Income IR



- Degenhart/Schiereck, Fremdkapital Investor Relations,
 Vorstudie im Auftrag des DIRK (Mai 2011)
- Degenhart/Janner, Internet Fremdkapital IR bei Corporate Bonds in Deutschland (Stand Juni 2011)

Untersucht wurden 149 deutsche Emittenten von Unternehmensanleihen, die sich grob auf 4 Unternehmenstypen verteilen lassen





Je ein Unternehmen jedes Typs wurde exemplarisch DIR K zur Fremdkapitalkommunikation befragt:



Wesentliche Aussagen:

In allen Fällen hatte die Fremdfinanzierung am Kapitalmarkt für das Unternehmen große Bedeutung.

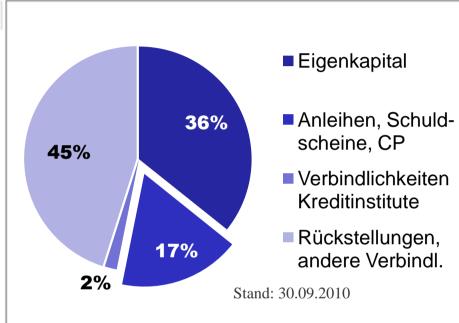
In der Phase nach Platzierung der Anleihen unterschied sich das Kommunikationsverhalten deutlich.

Organisation und Zuständigkeiten für FI IR waren sehr unterschiedlich.

Die eingesetzten Kommunikationsinstrumente waren ähnlich, die Intensität des Einsatzes aber unterschiedlich.

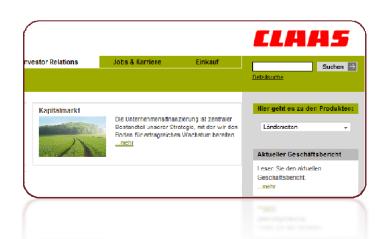






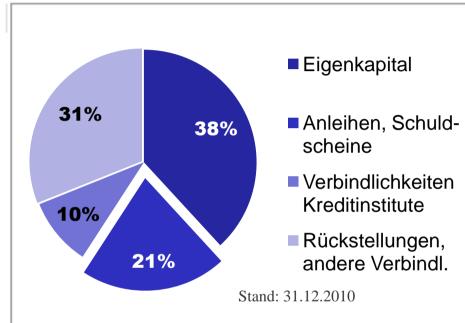
- kein eigenes IR Team;
- eigene IR Seite zu Fremdkapital im Netz vorhanden;
- IR Kompetenz im Finanzbereich aufgebaut,
- aber geringe zeitliche Möglichkeiten zur Investorenbetreuung.

- Es wird die ganze Bandbreite der Finanzierungsinstrumente genutzt.
- 150 Mio. Anleihe; 250 Mio. Schuldscheindarlehen; 40 Mio. Bankverbindlichkeiten (30.9.10);
- Einsatz von Anleihen/anderen
 Fremdfinanzierungsprodukten je nach
 Marktlage;
- kein externes Rating;









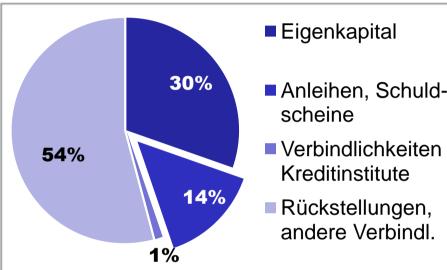
- kein eigenes IR Team; Investorenkontakte bei Finanzen, Unterstützung durch die Kommunikationsabteilung;
- eigene IR Seite zu Fremdkapital im Netz vorhanden;
- Aufteilung der Kommunikation zwischen Finanzen und Kommunikationsabteilung.

- Einsatz der ganzen Breite der Finanzierungsinstrumente;
- Kapitalmarktfinanzierung/Anleihen mit zunehmender Bedeutung;
- externes Rating vorhanden;
- kontinuierliche Kommunikation mit den Anleihegläubigern auch außerhalb der Platzierungsphase.









Stand: 31.12.2010

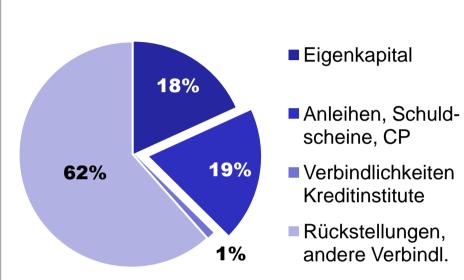
- fallweise Arbeitsteilung zwischen IR und Finanzen bei Kapitalmarkt-Fremdfinanzierungsthemen;
- fallweise wechselseitige Kommunikation zwischen beiden Bereichen;
- Investorenbetreuung vor allem in der Platzierungsphase.

- fast ausschließliche Kapitalmarktfinanzierung, Anleihen oder andere Fremdfinanzierungsprodukte je nach Marktlage;
- externes Rating vorhanden;
- Kenntnis der Anleihe- und Schuldschein-Investoren aus der Platzierungsphase;
- IR Team vorhanden, aber ohne eigene Fixed Income Kompetenz;



Typ börsennotierter Daueremittent Beispiel RWE





- Stand: 31.12.2010
- festgelegte Arbeitsteilung zwischen IR und Finanzen bei Fremdfinanzierungsthemen;
- ständige Zusammenarbeit mit wechselnder Federführung je nach Thema/Phase;
- sehr weitgehende IR-Informationen zur Fremdkapitalseite auf den IR-Seiten im Netz.

- Dominanz der Anleihefinanzierung;
- Investorenkenntnis bei IR aus den Orderbüchern u. langjähriger Erfahrung;
- kontinuierliche Kommunikation mit den Anleihegläubigern auch außerhalb der Platzierungsphase;
- eigene Fixed Income-Kompetenz im IR-Team;
- externes Rating vorhanden;



Die Webseiten von 149 deutschen Anleiheemittenten DIR Kuntersucht:



Maßgeblich war die Eignung der Inhalte für eine Bewertung durch Intermediäre und Investoren des Marktes für Unternehmensanleihen.

Untersucht wurden: Zugang zu den IR-Inhalten, Allgemeine Unternehmensinformationen, Rechnungslegungspublizität, Corporate Governance-Informationen, IR- und Pressekommunikation, Kreditorenrelevante Informationen,

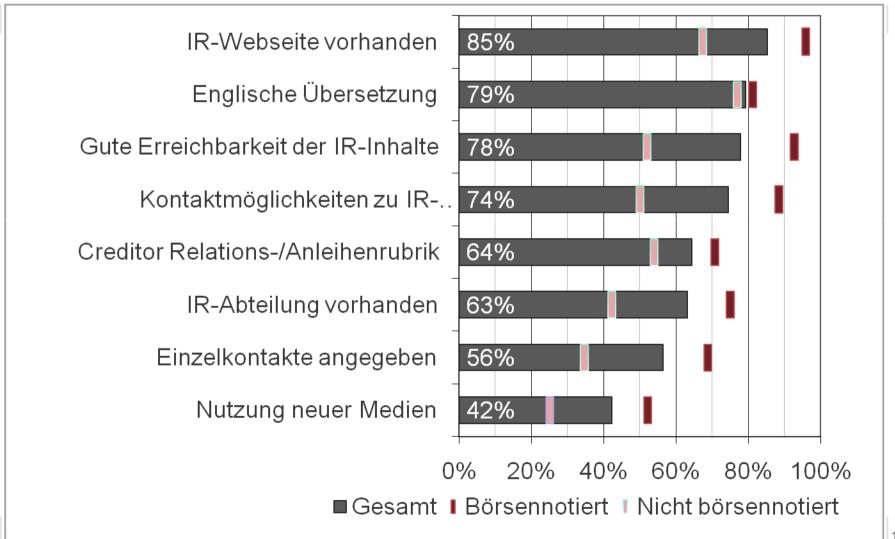
Wesentliche Aussagen:

In vielen Punkten ist die Kommunikation verbesserungsfähig.

Insbesondere bei den nicht börsennotierten Emittenten zeigt sich gegenüber den börsennotierten Emittenten Nachholbedarf.

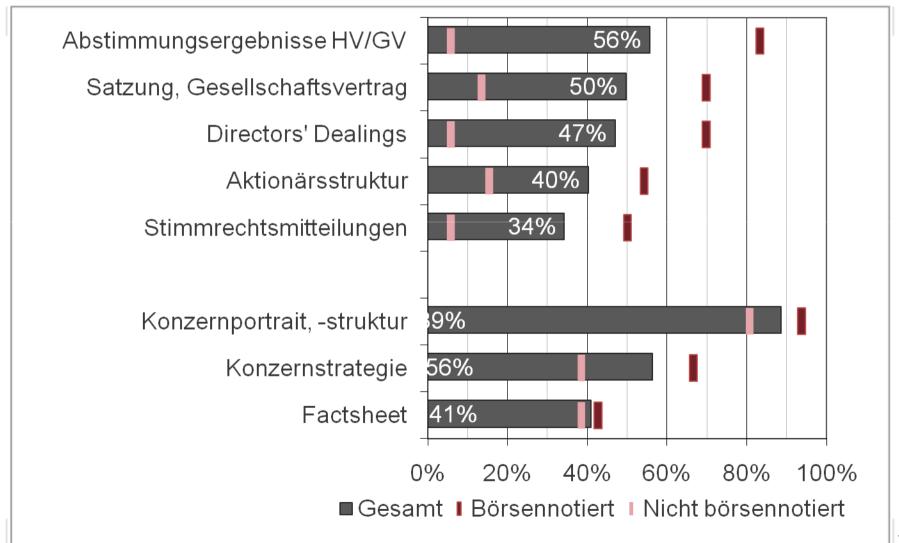


Zugang zu IR-Inhalten



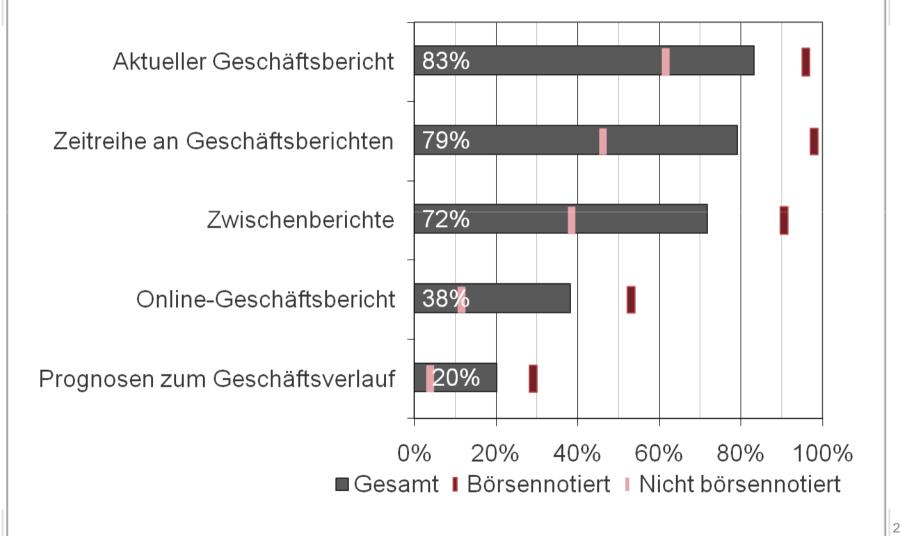


Allgemeine Unternehmensinformationen



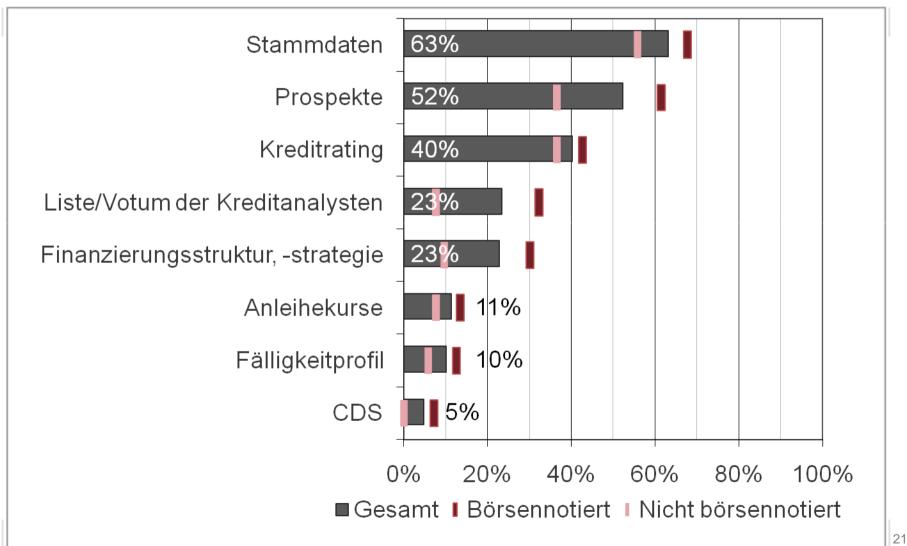


Rechnungslegungspublizität





Kreditorenrelevante Informationen





Agenda

- 1. Bewegung auf der Fixed Income-Seite aktuelle Entwicklungen (*Dr. Olaf Streuer*)
- 2. Fixed Income IR State of the Art: aktuelle Studienergebnisse (*Prof. Dr. Heinrich Degenhart*)
- 3. Fixed Income IR Grundsätze und Praxiserfahrungen (Dr. Stephan Lowis)



Das Wichtigste vorneweg...

Fixed Income IR ist keine Frage der Technik, es ist eine Frage der Einstellung!



"10 Goldene Regeln"

- 1. Informationsbedürfnisse der Kreditgeber beachten
- 2. Gleichbehandlung von Eigenkapital- und Fremdkapitalinvestoren
- Vertrauen schaffen
- 4. Kontinuierlichen Dialog pflegen
- 5. Persönlichen Kontakt pflegen
- 6. Fixed Income IR ist Bringschuld
- 7. Kapitalmarktstory um Fixed Income IR-Bestandteile erweitern
- 8. Finanz- und IR-Abteilung arbeiten eng zusammen
- Fixed Income IR ist auch Botschafter nach innen.
- 10. Fixed Income IR ist Management-Aufgabe

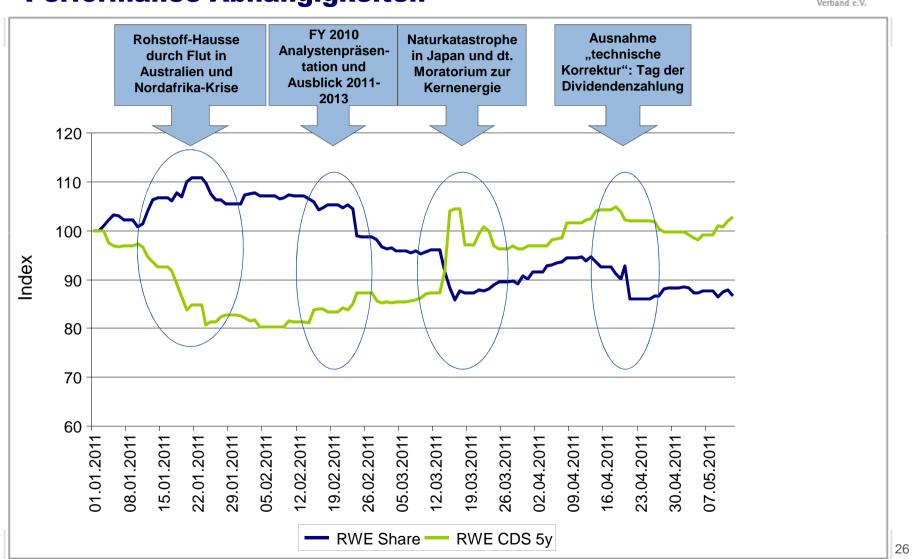


Case Study

Fixed-Income-Kommunikation bei RWE



Performance-Abhängigkeiten







Equity-Investoren reagieren	Fixe	ed-Income-Investoren reagieren
•	Ehrgeizige Wachstumsziele	-
•	Erhöhte Dividende	-
+	Aktienrückkauf	-
-	Kapitalerhöhung	+

Instrumente der (integrierten) Fixed-Income-Kommunikation



Die Pflicht

- regelmäßige Einzelgespräche (1:1-Meetings), wobei sowohl die Finanzabteilung als auch IR teilnimmt
- > Analystenkonferenzen mit Fixed-Income-gerechten Inhalten
- > Fixed-Income-spezifische Angebote in Geschäftsbericht und Internet
- > IT-gestütztes Key Account Management (wie bei Equity)
- > Betreuung der Credit-Analysten (Sell-Side der Banken)

Die Kür

- > Fixed-Income-spezifische Roadshows ("Non-Deal-Roadshows")
- > Credit Days

Systematische Kommunikation über den gesamten Produktlebenszyklus



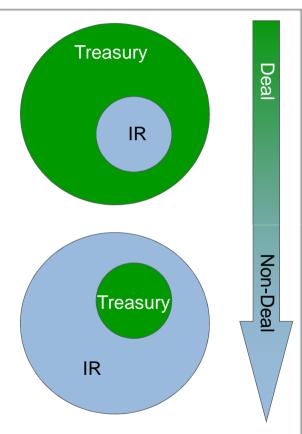
Primärmarkt

- Platzierungsvorbereitung (Deal-Roadshow und 1:1-Meetings)
- Festsetzung der Konditionen (Laufzeit, Spread) und Zuteilung durch Syndicat

Sekundärmarkt

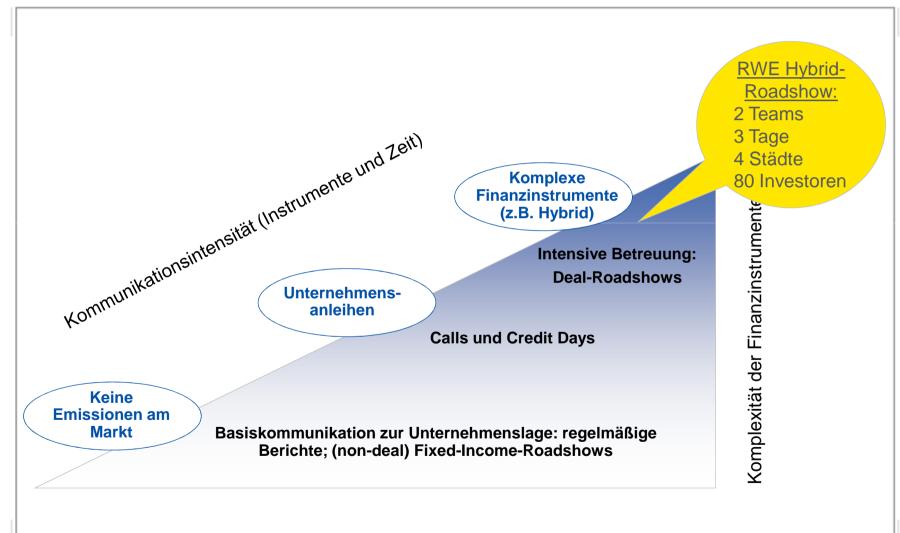
- > Handel zwischen Brokern, Banken und Anlegern
- > kontinuierlicher Informationsfluss gefordert

Im Sekundärmarkt zeigt sich die kommunikative Stärke des Unternehmens.



Die Kommunikationsintensität steigt mit der Komplexität der Finanzinstrumente





Maßgeschneiderte Angebote an Fixed-Income-Investoren



- Vollständige Integration der Themen und der Betreuung in das vorhandene IR-Programm.
- Ca. 8-10 spezifische non-deal Fixed-Income-Roadshows pro Jahr (u.a. London, Paris, Frankfurt, Zürich, Amsterdam), die zusammen mit dem Leiter Konzernfinanzen durchgeführt werden.
- Equity-Roadshow-Briefings: durchführende Broker werden "gezwungen", Fixed Income-Fondsmanager zu regulären Equity-Roadshows mit einzuladen.
- 1x jährlich Durchführung eines speziellen "Credit Day" mit spezifischen Fixed-Income-Inhalten für Analysten und Investoren unter Beteiligung des CFOs.
- Spezielle Kapitel in Geschäftsbericht und Internet.
- Fixed-Income-Modul in jeder Analystenkonferenz.
- Teilnahme an Fixed-Income-Konferenzen.
- Seit 2004 eigener Fixed-Income-IR-Manager als fest zugeordneter Ansprechpartner für Fixed-Income-Themen etabliert.

Fazit: Die sehr guten Ergebnisse rechtfertigen den hohen Aufwand!



Input

- > Net debt / EBITDA
- > Rating Target
- > Rating updates
- > Maturity Profile aller Emissionen
- > Gesamtübersicht aller Emissionen
- > Veränderungen Nettofinanzschulden
- > Finanzschulden nach Währungen
- > Risikokapitel im GB (> 10 Seiten)
- > Intensive Betreuung
- > etc.

Analysten
Fondsmanager
RatingAgenturen

Output

- Jederzeitiger Zugang zum Kapitalmarkt (Finanzierung Essent im Nov. 2008)
- > Platzierung komplexerProdukte (1,75 Mrd. €Hybrid im Sept. 2010)
- > Überzeichnung von Emissionen
- > geringe Credit Spreads
- > anerkannte Credit Quality als Emittent

Back up: Fixed-Income-Inhalte bei RWE



33

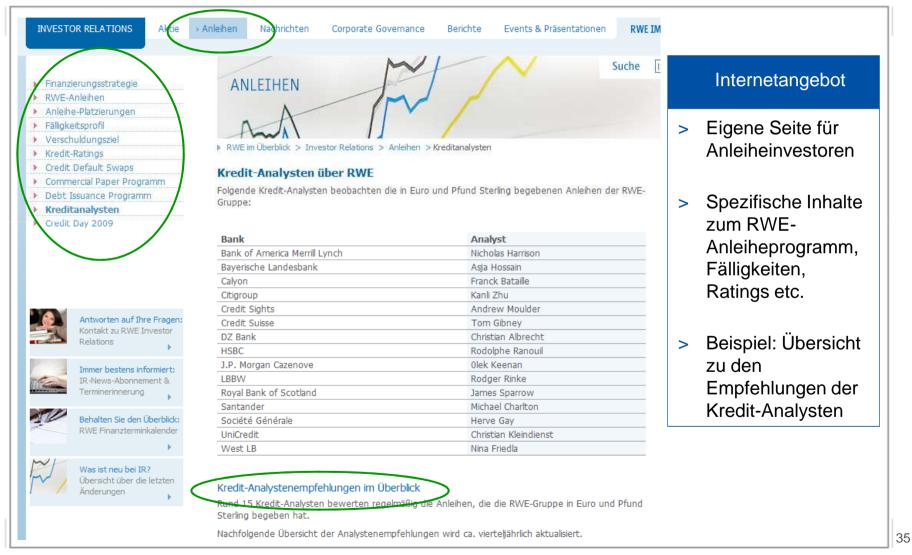


Inhalte der "Fixed-Income-only"-Story:

- aktuelle Rating-Situation
- Finanzposition (Netto und Brutto)
- Kennzahlen wie Net Debt / EBITDA, Interest Coverage
- Fälligkeitsprofile
 - geplanter Verschuldungsabbau, ggf. Emissionskalender
- Grundsätze der firmeneigenen Corporate Bond-Policy
 - "structural subordination"-Status
 - Cross-Default-Regelungen
 - Rating Trigger und andere Covenants



Bondholder gezielt mit Informationen versorgen





Beispiel: Empfehlungen der Kredit-Analysten

RWE Bond Recommendation Overview

Fundamental Market View

	Recommendation	Rating	Out a must imbe	Euro bonds		Rating	0	GBP bonds	l 11==1=====i=l=4
Bayerische Landesbank Asja Hossain	as of 18.04.2011	Change -	Overweight	Neutral	Underweight X	Change	Overweight Neutral Underweight no coverage		
BoA Merrill Lynch Nicholas Harrison	28.04.2011		coverage			coverage			
CALYON Franck Bataille	02.05.2011	→	х				no coverage		
Citigroup Kanli Zhu	05.05.2011		coverage				coverage		
CreditSights Andrew Moulder	20.04.2011	→		х		→		х	
Credit Suisse Tom Gibney	05.05.2011			coverage	•		no coverage		
DZ Bank Mario Kristl	05.05.2011	71		х			no coverage		
HSBC Rodolphe Ranouil	17.02.2011		coverage				coverage		
JP Morgan Olek Keenan	17.02.2011		coverage				coverage		
LBBW Rodger Rinke	26.04.2011		coverage			no coverage			
RBS James Sparrow	18.04.2011	n n			х	n			Х
Santander Michael Charlton	18.04.2011		coverage			no coverage			
Société Générale Herve Gay	22.04.2011	→		х		→		х	
UniCredit Susanne Reichhuber	02.05.2011	→		х			no coverage		
West LB Nina Friedla	18.04.2011	→		х			no coverage		

- > Ca. 15 Kredit-Analysten bewerten regelmäßig unsere Anleihen
- > Empfehlungen werden vierteljährlich bei den Analysten abgefragt

Unsere Unternehmenspräsentation trägt den Fixed-Income-Bedürfnissen Rechnung



Attractive dividends

Pay out ratio of 50% – 60% of recurrent net income

Balancing the stakeholders' interests

Leverage

Keep leverage factor below ≤ 3.0x mid-term to support solid "A" rating

Ca. 9 bn growth capex ...

... 2011 – 2013

Invest in mid-term growth, especially in renewables and upstream gas & oil

DIRK Deutscher Investor Relations Verband e.V.

Regelberichterstattung

